

NTT DATA Business Solutions

SAP-Strategiecoaching für Entscheidungsträger:innen

Management Consulting

Einleitung



Die digitale Transformation ist für viele Unternehmen zu einer strategischen Notwendigkeit geworden – und SAP spielt dabei eine zentrale Rolle. Mit dem Ende des Supports für ältere SAP-Systeme und dem zunehmenden Druck zur Automatisierung von Prozessen rückt die Migration zu SAP S/4HANA in den Fokus.

Entscheidungsträger:innen stehen vor der Aufgabe, nicht nur die technologische Weichenstellung vorzunehmen, sondern auch die langfristige Wettbewerbsfähigkeit ihres Unternehmens sicherzustellen. Dabei geht es nicht nur

um Software, sondern um die Neuausrichtung ganzer Geschäftsprozesse, Rollenmodelle und IT-Architekturen. Die Transformation betrifft nahezu alle Bereiche des Unternehmens: von der Finanzbuchhaltung über die Logistik bis hin zum Kundenservice. Gleichzeitig steigen die Erwartungen an Transparenz, Effizienz und Datenqualität.

Viele Unternehmen haben bereits erste Vorstudien oder Proof-of-Concepts durchgeführt, stehen nun aber vor der Herausforderung, diese in einen tragfähigen

Fahrplan umzusetzen. Die Ausgangslage ist daher durch hohe Komplexität, begrenzte Ressourcen und ein enges Zeitfenster gekennzeichnet – denn wer zu spät handelt, riskiert nicht nur technische Altlasten, sondern auch strategische Nachteile im Wettbewerb.

Herausforderungen

Die Herausforderungen für Entscheidungsträger:innen sind vielfältig. Zu den zentralen Herausforderungen gehören:

- Strategieentscheidung: Greenfield, Brownfield oder Hybrid – jede Option hat Auswirkungen auf Zeit, Kosten und Flexibilität
- Mangelnde Transparenz über bestehende SAP-Architekturen erschwert die Planung
- Ressourcenengpässe im Tagesgeschäft
- Regulatorische Anforderungen und Sicherheitsfragen müssen frühzeitig geklärt werden
- Unsicherheit über regulatorische Anforderungen und deren Auswirkungen auf die Systemarchitektur
- Change Management und Kommunikation werden häufig unterschätzt



Unser Ansatz: Coaching statt Standardberatung

Ein Coach stärkt die Entscheidungsfähigkeit, steigert die Effektivität des Managements und stellt sicher, dass strategische Ziele im Tagesgeschäft nicht verloren gehen. Unser Coach hilft Ihnen dabei, die richtigen und kostengünstigsten Entscheidungen und Überlegungen für Ihre zukünftige digitale Grundlage zu treffen, und zwar mit:

- Wissenstransfer am Arbeitsplatz
- Hinterfragen bestehender Konzept
- Nutzung aktueller globaler und lokaler Expertenkenntnisse und Erfahrungen
- Nutzung von Insider-Informationen zu SAP-Strategien, Angeboten und Lizenzmodellen
- Aufbau eines Dreiecks zwischen Technologie, Geschäft und Management
- Managementorientierte, unvoreingenommene Roadmaps & Business Cases



Unsere Leistungen im Überblick

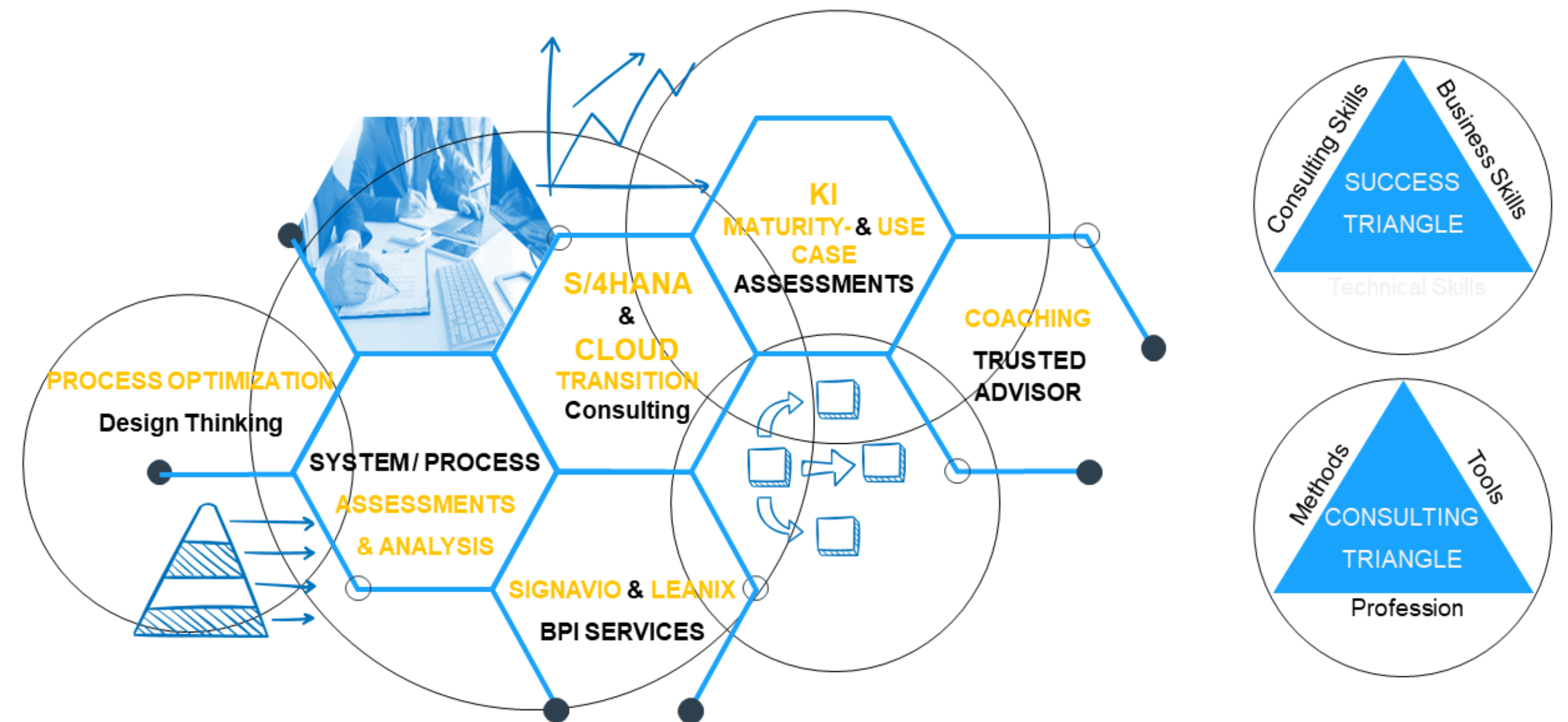
Der Service wird als Abonnement (Festpreis/Monat) bereitgestellt, um sofortigen Zugriff und unkomplizierte Anfragen auf pragmatische Weise zu ermöglichen. Ihr Coach kann über den Service Desk, per E-Mail, Telefon oder über eine Besprechungsanfrage kontaktiert werden. Wenn eine „Federated Teams“-Verbindung besteht, kann diese ebenfalls genutzt werden. Die Reaktionszeit beträgt maximal zwei Arbeitstage. Feiertage werden rechtzeitig mitgeteilt. Der Service stellt einen namentlich benannten Management Coach auf Augenhöhe für strategische SAP-Entscheidungen zur Verfügung.

Zum Beispiel:

- SAP Cloud ERP-Umstellungen (GROW, RISE)
- SAP S/4HANA-Transformationen
- KI-Strategie und Business Cases
- TCO-Analysen, Roadmaps und IT-/Business-Auswirkungen

Bedingungen

Der Service hat eine Mindestlaufzeit von drei Monaten und kann danach flexibel monatlich gekündigt werden. Der Zugang zum Service Desk ist bereits inbegriffen. Zusätzliche Managementberatung kann nach individueller Vereinbarung erfolgen.



Jetzt Kontakt aufnehmen

Suchen Sie eine fundierte Beratung rund um Ihre IT-Strategie oder möchten Sie mehr über unsere Leistungen im Bereich IT-Strategieberatung erfahren?

Nehmen Sie einfach Kontakt mit uns auf – wir melden uns zeitnah bei Ihnen und finden gemeinsam heraus, wie wir Sie bestmöglich unterstützen können.



Jan Lemmens
Unternehmensberatung
NTT DATA Business Solutions
Jan.lemmens@nttdata.com
+41 79 744 49 17

Mehr erfahren



nttd.link/HesfW



Einleitung

Herausforderungen

Angebot

Dienstleistungen

Ansprechpartner

